**PHÁT BIỂU BÀI TOÁN (Form No.1/PD/Ver 1.0)**

1. **Mô tả hệ thống hiện tại**

Hoạt động của Cửa hàng bán điện thoại Sanji có thể mô tả như sau:

* **PHẦN QUẢN LÝ**
  1. Cửa hàng điện thoại bán các loại điện thoại khác nhau mỗi lại điện thoại gồm có các các thông tin sau (mã điện thoại, hãng điện thoại, tên điện thoại, màu sắc, cấu hình, màn hình, pin, sim, camera, hệ điều hành). Loại điện thoại trong cửa hàng gồm các thông tin sau (mã loại, tên loại, số lượng nhập về, số lượng hiện có). Khi cửa hàng có bán điện thoại mới nhân viên phụ trách kho cập nhật thông tin vào hệ thống, nếu thông tin sai sót nhân viên phụ trách kho có thể sửa hoặc xoá thông tin điện thoại.
  2. Khi giá bán được điều chỉnh theo giá thị trường, khi giá cả mặt hàng thay đổi thì nhân viên phụ trách kho có nhiệm vụ cập nhật lại thông tin giá bán, giá bán bao gồm các thông tin (mã loại, giá bán, đơn vị tính, ngày áp dụng, ngày thôi áp dụng)
  3. Cửa hàng nhập sản phẩm của các nhà cung cấp khác nhau thông tin về nhà cung cấp gồm (mà nhà cung cấp, tên nhà cung cấp, địa chỉ, số điện thoại). Khi có một nhà cung cấp mới nhân viên kho thực hiện nhập thông tin nhà cung cấp mới, nhân viên kho thực hiện nhập thông tin nhà cung cấp vào hệ thống, nếu thông tin nhà cung cấp có sai sót nhân viên phụ trách kho có thể sửa hoặc xoá. Một nhà cung cấp có thể bán nhiều loại điện thoại.
  4. Khi nhập hàng vào hệ thống nhân viên phụ trách kho nhập sản phẩm vào kho và lưu thông tin về hoá đơn nhập vào hệ thống hoá đơn nhập hàng gồm thông tin (mã hoá đơn nhập, mã nhà cung cấp, thành tiền, mã loại hàng, số lượng, ngày sản xuất).
  5. Khi cửa hàng có chương trình khuyến mãi, người quản lý nhập thông tin khuyến mãi vào thống thông tin gồm: mã khuyến mãi, tên chương trình khuyến mãi, mà điện thoại, ngày áp dụng, ngày kết thúc, giá mới, giá cũng. Nếu có sai sót người quản lý có thể xoá hoặc sửa. Một sản phẩm có nhiều chương trình khuyến mãi khác nhau.
  6. Khi khách hàng mua hàng nhân viên bán hàng sẽ lập hoá đơn bán, hoá đơn bán gồm (mã hoá đơn bán, ngày bán, mã điện thoại, số lượng, thành tiền).
  7. Hàng tháng nhân viên phụ trách kho sẽ thống kê, gồm hàng tồn kho (thống kê số lượng sản phẩm còn nhiều ở kho nhất), hàng bán chạy (số lương sản phẩm được bán ra nhiều nhất), thông kê doanh thu theo tháng.
  8. Tất cả mọi người đều phải đăng nhập trước khi thực hiện.
* **PHẦN KHÁCH HÀNG**

1. Khi khách hàng muốn mua hàng thì truy cập vào website của cửa hàng.
2. Website sẽ đưa ra thông tin các sản phẩm mà cửa hàng đang bán. Thông tin điện thoại bao gồm (mã điện thoại, hãng điện thoại, tên điện thoại, màu sắc, cấu hình, màn hình, pin, sim, camera, hệ điều hành, giá bán và kèm theo hình ảnh)
3. Website cung cấp tìm kiếm theo tên điện thoại, giá bán, năm phát hành.
4. Khi khách hàng có muốn lưu sản phẩm định mua thì bấm vào phần thêm vào giỏ hàng.
5. Khách hàng mua mua sản phẩm cần để lại thông tin gồm (tên khách hàng, số điện thoại, địa chỉ giao hàng) và thông tin điện thoại đặt mua. Khách hàng sẽ chọn phương thức thanh toán, phương thức thanh toán gồm 2 phương thức là chuyển khoản và lấy hàng rồi thanh toán.
6. Website sẽ chuyển thông tin của khách hàng đặt hàng đến trang quản trị, nhân viên bán hàng sẽ tiến hành kiểm tra và gửi hàng.

**2. Mô tả hệ thống website**

**Hệ thống website bán điện thoại Sanji có thể mô tả như sau:**

1. **Khách hàng**

* Khi khách hàng muốn xem và mua điện thoại thì cần truy cập vào website của cửa hàng điện thoại.
* Khi khách hàng truy cập vào trang của cửa hàng sẽ có các mục gồm:
  + Hiển Menu: Hiển thị danh mục hãng điện thoại
  + Hiển thị các mức giá
  + Hiển thị danh điện thoại các điện thoại mới và các điện thoại bán chạy nhất tại cửa hàng
* Khi khách hàng muốn xem thông tin chi tiết thì kích chuột vào hình điện thoại; khi đó sẽ hiển thị thông tin chi tiết của điện thoại đó và các điện thoại điện thoại cùng hãng với điện thoại được chọn.
* Khách hàng có thể tìm kiếm điện thoại thông qua:
  + Tên điện thoại
  + Hãng điện thoại
  + Giá bán
* Khi khách hàng kích chọn vào Khoảng Giá/ Hãng điện thoại sẽ hiển thị danh điện thoại các điện thoại có giá tiền nằm trong khoảng giá hoặc các điện thoại của hãng điện thoại mà khách hàng chọn.
* Trong quá trình xem và tham khảo điện thoại khách hàng có thể thêm điện thoại mà mình muốn mua vào giỏ hàng mỗi khi muốn xem các điện thoại khác.
  + Khách hàng có thể:
  + Thêm điện thoại vào giỏ hàng
  + Cập nhật số lượng giỏ hàng
  + Xoá điện thoại khỏi giỏ hàng
  + Đặt hàng mua điện thoại
* Ở dưới mỗi phần thông tin chi tiết của điện thoại sẽ có phần bình luận đánh giá của khách hàng về điện thoại.
* Khi khách hàng muốn mua điện thoại cần để lại thông tin cá nhân gồm: tên, địa chỉ, số điện thoại và chọn phương thức thanh toán.
* Khi khách hàng đặt hàng hệ thống sẽ lưu thông tin của khách hàng lại.
* Cuối trang web sẽ có thông tin của cửa hàng gồm địa chỉ và số điện thoại.
* Khách hàng có thể đăng ký, tài khoản hoặc đăng nhập (nếu có tài khoản rồi)

1. **Quản lý**

**Người quản trị có những chức năng chính gồm:**

* + Quản lý điện thoại:
    - Nhập thông tin điện thoại
    - Cập nhật thông tin điện thoại
    - Xoá thông tin điện thoại
    - Hiển thị thông tin điện thoại
  + Quản lý nhà cung cấp:
    - Nhập thông tin nhà cung cấp
    - Cập nhật thông tin nhà cung cấp
    - Xoá thông tin nhà cung cấp
    - Hiện thị nhà cung cấp
  + Quản lý đơn hàng:
    - Hoá đơn bán
    - Hoá đơn nhập
  + Cập nhập tin tức hoặc chương trình khuyến mại, giảm giá
  + Duyệt đơn hàng
    - Thông tin gồm: **tên tài khoản, tên khách hàng, địa chỉ, số điện thoại.**
  + Thống kê doanh thu

Tham khảo trang này nhé

<https://www.thegioididong.com>

**2. Phát biểu bài toán**

**2.1. Tổng quan về trang website bán điện thoại** **Sanji**

Website bán điện thoại Sanji nhằm hiện thị cho khách hàng 1 cách tổng quan và trực diện nhất về điện thoại của mình mang đến sự tin tưởng của mình đến khách hàng. Website hiện thị chi tiết thông tin điện thoại, các sản phầm liên quan, bình luận đánh giá. Giao diện của trang web dễ sử dụng và thân thiện, dễ tìm kiếm.

**2.2. Các mục tiêu chính của trang web**

Website bán điện thoại Sanji cần đạt được những mục tiêu sau:

1. Hiện thị thông tin điện thoại.
2. Quản lý điện thoại.
3. Quản lý nhà cung cấp.
4. Quản lý giỏ hàng.
5. Quản lý Hoá đơn nhập
6. Quản lý hoá đơn bán.
7. Tìm kiếm thông tin điện thoại.

**2.3. Môi trường phát triển**

* **Môi trường phần cứng**
  + CPU: Pentium IV 3.0 GHz hoặc cao hơn
  + RAM: tối thiểu 512 MB
  + HDD: dung lượng tối thiểu trống 2G
* **Môi trường phần mềm**
  + Hệ điều hành: Windows XP hoặc cao hơn